

'창업물당' 21호 Q&A

어도러블스튜디오

손수빈 대표

Q> 반가워, 먼저 자기소개 해줄래?

안녕 반가워! 순천에 살게 된 지 이제 3년 차, 어도러블 스튜디오의 메인작가 손수빈이라고 해!

Q> <어도러블스튜디오>가 어떤 뜻이고 어떤 곳인지 소개해 줘.

어도러블은 '사랑스러운'이라는 뜻으로 사랑스러운 순간들을 특별하게 기록해 주는 사진관이야! 주로 여권, 신분증, 프로필을 촬영하고 있어

Q> 사진관에서 오랫동안 일했다고 들었는데, 창업하게 된 계기가 있어?

맞아! 창업 전 20살 때부터 꾸준히 사진관 일을 해왔고 이제 8년 차가 되었어. 사실 나는 창업을 할 생각이 전혀 없었어. 주변 지인들이 권유는 많이 했지만 '나를 찾아주는 사람이 있을까?', '망하면 어쩌지?' 하는 부정적인 생각을 많이 하게 되면서 자신이 없었거든. 그러다 일하던 사진관에서 나를 찾는 사람들이 많아지고, 만족해하는 분들이 많아지면서 자신감을 얻었고, 내가 추구하는 방향으로 사진을 찍고 싶다는 생각과 욕심이 커지면서 창업을 결심하게 되었지.

Q> 청춘창고는 어떻게 입점하게 됐어?

청춘창고는 내가 인천에 살고 있을 때 관광 오면서 알게 된 곳이었고, 기회가 된다면 나도 지원해 봐야겠다고 생각한 곳이기도 했지. 다양한 분야의 창업가들이 모여있어서 서로의 아이디어를 공유하고, 협업할 기회가 많을 거로 생각했고, 함께 성장하고 시너지 효과를 내고 싶어서 입점하게 된 거지.

Q> 스튜디오 창업을 하려면 어떤 역량이 중요하다고 생각해? (마케팅, 고객 서비스, 사진 퀄리티, 가격 등)

앗 이 질문에 답변하려면 한 페이지로는 부족할지도 몰라! 그래도 짧고 간결하게 설명하자면 여러 가지 중요한 역량들이 필요한데 사진 기술(조명, 구도, 색감 등), 다양한 스타일, 후보정 등등.. 사진 촬영 실력은 기본이고 마케팅(타겟 설정, sns, 오프라인), 고객과의 소통도 정말 중요해! 친절은 당연하게도 가장 기본이고 고객님이 원하는 부분이 어떤 부분인지 파악하는 센스도 필요하지. 결론적으로 스튜디오 창

업은 사진 기술뿐만 아니라 다양한 분야의 역량이 필요한 일이야. 나도 아직은 부족한 부분이 있어서 꾸준히 노력하고, 열심히 배우고 있어!

Q> 사람들이 사진관에서 촬영할 때 어색한 표정이나 과한 표정으로 부담스러운 경우가 있잖아. 이럴 때 해결하는 나만의 방법이 있어?

촬영 전에 간단한 이야기 나누면서 편안한 분위기를 만들고 있어. 그리고 칭찬을 아끼지 않지! 어색하다고 말하면 표정이 더 굳어버리기 때문에 '잘하고 있어요!', '너무 예뻐요'와 같은 칭찬을 많이 하지 ㅎㅎ 그리고 소리 내서 웃는 방법, 무표정, 살짝 미소, 활짝 웃는 모습 이렇게 다양하게 촬영하다 보면 베스트 사진이 나오기도 해

Q> 사진도 트렌드의 영향을 많이 받는 것 같은데, 어떻게 대응하고 있어?

사진 트렌드가 진짜 빠르게 변하고 있지. 나도 새로운 거 놓치지 않으려고 SNS를 맨날 봐. 커뮤니티에도 가입해서 다른 작가님들과 정보도 공유하고 피드백도 받고 있어! 전시회도 가고, 사진 강의도 들으면서 새로운 영감을 얻으려고 노력해. 근데 그냥 남들 따라 하는 건 재미없잖아? 트렌드를 참고해서 내 스타일을 만들어 내는 게 진짜 중요하다고 생각해. 그 과정에서 생각도 많아지기 때문에 조금 느리지만 완벽한 콘셉트가 나올 수 있도록 항상 준비 중이야.

Q> <어도러블 스튜디오>만의 특별한 점 알려줘!

음, 일단 증명사진을 필요한 장수만큼 출력해 주는 곳이 없다고 들었어! 그렇지만 여권 4장 신분증용 4장이 필요할 수 있잖아? 그럴 때 나는 고객님의 요청하시는 사이즈에 맞게 출력해 드리고 있지. 그리고 내가 직접 말하는 게 숙스럽긴 하지만 보정 실력이 정말 최고야! 방문해 주시는 분마다 이렇게 보정 잘하시는 분 처음 본다, 알아서 잘해줘서 요청할 게 없다, 이런 수정도 가능해? 등등 리뷰를 남겨주시는데 이게 어도러블 스튜디오만의 특별한 점이라고 생각해!

Q> 창업하기 전과 후에 생긴 변화가 있어? 사업적인 면이나 개인적인 면에서 달라진 점이 있다면?

얼마 전에 모교를 찾아간 적이 있어. 나를 잘 알고 있던 선생님이 많이 활달해졌다. 사장님 같다 이렇게 이야기해 주셨는데 내가 옛날에는 매우 소심하고, 낮을 가려서 말 주변도 없었거든. 지금은 말도 너무 잘한다며 어쩔 이렇게 변할 수 있냐고 물어보시더라 ㅎㅎ 나도 많이 밝아진 게 느껴지고 마음에 여유가 조금씩 생기다 보니 심적으로 많이 편안해졌지.

Q> 가장 기억에 남는 고객 경험이나 특별한 에피소드가 있다면 공유해 줘.

고객님 보정을 하고 있었는데, 오렌지 주스도 오렌지가 3%밖에 안 들어갔다면서 본인도 3%만 남아있으면 된다고 보정 예쁘게 해달라고 하신 적이 있어! 그때 그 이야기가 얼마나 웃겼는지 ㅎㅎ 결국 그 고객님은 보정 10% 본인 90% 담겼다며 너무 이쁘다고 만족하고 가셨어!

Q> 앞으로 도전해 보고 싶은 일이 있거나, 목표가 있어?

지금은 증명사진과 적은 인원의 가족사진을 촬영하고 있는데 여러 명의 대가족 사진을 촬영해 보고 싶어. 매장이 좁아서 인원 제한을 두고 있어. 그 좁다는 단점을 장점으로 바꿔보고 싶어서 열심히 구상 중이야. 기대해 줘!

Q> 창업하려는 사람들에게 조언이나 충고를 해줘.

창업.. 쉽지 않지만 내가 아는 선에서 도움이 될 만한 몇 가지 이야기를 해줄게!

1. 겁먹지 마! 처음엔 모든 게 두려울 거야. 하지만 열정과 아이디어만 있다면 충분히 해낼 수 있어. 실패를 두려워하지 말고 도전하는 자세가 중요해.
2. 철저한 준비는 필수! 창업 전에 시장조사는 필수야. 경쟁사는 누가 어디에 있는지, 나의 강점은 무엇인지 등 명확하게 파악해야 해. 사업 계획서도 꼼꼼하게 작성해서 미래를 설계해 보는 것도 좋겠지?
3. 돈 관리 잘하기! 현실적으로 돈 없이 사업하기는 힘들어. 초기 자본을 마련하고 수입과 지출을 꼼꼼하게 관리해야 해. 그런 면에서 청춘창고는 저렴한 임대료로 정말 좋은 공간이야!
4. 네트워킹 필수! 혼자서 모든 걸 해결하려 하지 마, 비슷한 분야의 사람들과 교류하고, 정보를 공유하면서 네트워크를 넓혀나가는 게 중요해.
5. 끊임없이 배우고 성장하기! 세상도 끊임없이 변하고 있고, 새로운 트렌드가 생겨나. 항상 배우려는 자세를 갖고, 스스로 발전해야 경쟁에서 살아남을 수 있어.
6. 마지막으로 포기하지 마! 창업은 절대 쉬운 일이 아니야. 중간에 어려움이 닥쳐올 수 있지만, 포기하지 않고 꾸준히 노력해야 해.

열정과 아이디어를 믿고, 자신감을 가지고 도전해 보길 바라! 응원할게.

Q> 사진관에 가면 어떤 사진을 찍을 수 있어?

어도러블 스튜디오에 방문하면 증명, 우정, 가족 등 많은 종류의 사진을 촬영하고 있어! 이번에 <특별한 나만의 2025년 캘린더>라는 새로운 콘셉트가 생겼어!

준비가 조금 늦게 끝나서 이제 홍보하고 있는데, 궁금하면 adorable_.studio 인스타그램에 눌러 와줘!